



Технологический акселератор «Алмаз-Антей»

## Создание технологических партнерств с ВКО «Алмаз – Антей»: основные принципы

—



28 июня 2022

—

[oilgasforum.ru](http://oilgasforum.ru)

# АО «КОНЦЕРН ВКО «АЛМАЗ – АНТЕЙ»

Одно из крупнейших интегрированных объединений российского оборонно-промышленного комплекса.

**70** научно-исследовательских институтов, конструкторских бюро, промышленных предприятий и сервисных центров

**130** тыс. человек сотрудников

**50** стран мира – поставки продукции

**В рамках программы диверсификации Концерн выбрал путь создания и освоения новых компетенций:**

- ❑ Сформирован центр по разработке гражданской продукции (привлечены высококвалифицированные конструкторы с опытом разработки гражданской продукции)
- ❑ Осуществляется разработка собственных линеек оборудования
- ❑ В рамках реализации программы импортозамещения осуществляется разработка компонентов, узлов и комплектующих как для собственного использования, так и для внешних потребителей

# ВОЗМОЖНОСТИ КОНЦЕРНА

Концерн сотрудничает с участниками рынков B2B и B2G в качестве надежного промышленного партнера с большим научным и производственным потенциалом и обладает компетенциями на всех этапах жизненного цикла продуктов.



# КЛЮЧЕВЫЕ ПРИНЦИПЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

**Совместное предприятие – основная форма сотрудничества с партнерами – доля участия Концерна в совместном предприятии не менее 51%.**

## Принципы организации совместных Проектов:

- Прозрачность
- Доверие
- Уважение
- Долгосрочность
- Совершенствование и развитие

## Кто может стать партнером Концерна:

- Научные и образовательные учреждения и организации
- Промышленные предприятия
- Коммерческие организации
- Региональные и отраслевые кластеры и технопарки

# ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

- ❑ Партнер вносит вклад в виде интеллектуальной собственности;
- ❑ Концерн вносит вклад в виде финансовых ресурсов и предоставляет **приоритетный доступ** к своим уникальным производственным возможностям;
- ❑ Совместное предприятие создается при условии **наличия у партнера продукта с высокой степенью готовности и согласованной линейки продукции**, требующей разработки в ходе деятельности совместного предприятия, а также согласованного с партнером и утверждённого Правлением Концерна ТЭО, подтверждающего приемлемые уровень рентабельности и срок окупаемости проекта;
- ❑ **Оперативное управление** деятельностью совместного предприятия **возлагается на партнера**, контроль финансовых потоков осуществляется Концерном.

# КРИТЕРИИ ОТБОРА ПАРТНЕРА

- ❑ **Концерн обязательно должен участвовать в процессе производства продукции**
- ❑ **Продукция должна иметь прогнозируемую рыночную перспективу на момент начала совместной деятельности с Концерном**
- ❑ **Продукция должна быть применима на рынках B2B или B2G**
- ❑ **Совместный проект должен выйти на самоокупаемость в срок не более, чем через 5 лет с момента старта**

**ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ!**